

# Affärsnytt Europa

Nyhetsbrev från Enterprise Europe Network / Almi Mälardalen

Bäste läsare,

Välkommen till årets första nummer av Affärsnytt Europa.

Affärsnytt? Vad är det då som är nytt när man pratar om affärer i Europa, affärer i världen? Det kanske inte är en nyhet men däremot fakta att 23 miljoner små och medelstora företag i EU representerar 99 % av företagen och utgör en central drivkraft för ekonomisk tillväxt, innovation, sysselsättning och social integration. Du är, som småföretagare i Sverige och i länet, en del av denna drivkraft.

Men vad driver dig och ditt företagande? Är du en modern företagare som andas kvickfotad internationalisering och handlingskraft? Enterprise Europe Network i Örebro, i Sverige och i 54 länder världen över inser att internationella aktiviteter är viktiga källor till kunskap både vad gäller nya marknader och ny teknologi.

Vill du hitta en tillverkare, bli agent, hitta ny teknik, sälja din egen unika kompetens ta kontakt med oss och bolla dessa idéer och projekt. Under 2013 kommer vi att kunna erbjuda er företagare många tillfällen att knyta kontakter med nya affärspartners. Vi lägger stort fokus på affärer kring Östersjöregionen. Läs mer om satsningen i detta nummer.

Mitt viktigaste budskap till er som funderar på internationella aktiviteter, i stor eller liten skala, är att ta kontakt med oss på Enterprise Europe Network eller någon annan organisation som kan hjälpa och stötta er vidare. Att ta första steget ut på en internationell marknad är kanske just det du och ditt företag ska satsa på 2013?

Trevlig läsning,  
*Carina Lahall*



## Upptäck affärsmöjligheter i Östersjöregionen

**Intresset för östersjömarknaderna är stort, särskilt från mindre svenska företag där avståndet och därmed kommunikationskostnaderna är hanterbara.** Med tanke på att cirka hälften av de nordiska ländernas och Polens handel sker med andra Östersjöländer och med tanke på att samma siffra för de baltiska staterna närmar sig eller t.o.m. överskrider 75% är detta en marknad som väl lönar sig att utveckla och förstärka. Även med tanke på EU:s pågående Östersjöstrategi och dess målsättning om att stärka Östersjöregionens välbefinnande.



Enterprise Europe Network i Örebro och Västerås kommer under 2013 och 2014 att lägga extra resurser på att hitta affärspartners till er som vill satsa på denna marknad.

## Baltic Business Arena i Riga, Lettland 29-30 maj



Vi arrangerar för tredje året i rad förbokade affärsmöten med fokus på Östersjöregionen. Förutom möjligheten att träffa andra företag från ett flertal olika länder så kommer det även finnas möjligheter till att träffa riskkapitalbolag och representanter från olika forskningsinstitut.

## Sektorer i fokus:

- Clean-tech
- Renewable Energy
- Sustainable Construction
- Life Science
- Information and Communication Technologies (ICT)
- Technologies for the food industry
- Creativity industries

För mer information och anmälan [klicka här](#)

---

## Affärsförfrågningar från länderna kring Östersjön

Vi får regelbundet in affärsförfrågningar från företag som söker svenska samarbetspartners. I detta nummer fokuserar vi på Östersjöregionen. Kanske matchar någon av profilerna nedan just din verksamhet:

**One of the biggest Logistic centers in Lithuania is expanding its business and requires an automatic line or robot for sorting Europalets** (size 80×120×12 cm). The line or robot must sort damaged, broken, smeared etc. pallets. The company is looking for a fully developed technology. (PS1-2013)

**Lithuanian SME working in the sewing of working clothing sector is looking for different types of sewing machines which are able to sew on different textile materials.** Sewing machines should be for thin, moderate and heavy fabrics to sew. The company is looking for the partner for a commercial agreement with technical assistance. (PS2-2013)

**Russian company specialized in production of optical components** (spherical, flat, prisms, and filters), ophthalmologic optics, sale of optical glasses and materials for processing optics offers to subcontract. (PS3-2013)

**A family company from northern Poland specialised in manufacturing of steel structures, containers and pallets is looking for a commercial agreement and offers subcontracting** and outsourcing activities. It can also perform locksmithing, machining and stamping services. (PS4-2013)

För mer information om profilerna eller om du vill gå ut med en egen affärsförfrågan kontakta: Emma Göllas, Tel. 019-174800, alt. [e-post](#)

---



## Välkommen till en informationsträff om nya CE-märkningsregler för byggprodukter

Den nya byggproduktförordningen (305/2011) upphäver det gamla byggproduktdirektivet. I Sverige blir den största förändringen att CE-märkning av byggprodukter blir obligatorisk samt att många byggprodukter från och med den 1 juli 2013 ska vara CE-märkta för att få säljas inom EU.

Det är byggprodukttillverkare och importörer som ska prestandadeklarera och märka sina produkter. Det betyder att du som tillverkar byggprodukter måste ta reda på om du berörs och hur du i så fall CE-märker dina produkter. I vissa fall berörs även byggherrar och distributörer av de nya reglerna. Byggherren tar t.ex. över konstruktionsansvaret om inte CE-märkta takstolar används.

**Tid: torsdagen den 11 april kl. 13.00 – 16.30**

**Plats: Enterprise Europe Network / Almi Mälardalen, Köpmangatan 23-25, Örebro.**

För program och anmälan [klicka här](#)

---

## Nya pengar för produktutveckling och internationalisering

Produktutvecklingsprogrammet har drivits av Tillväxverket under några år, men nytt för i år är att företag dessutom kan söka stöd för att närma sig en internationell marknad, eller för att öka sin internationaliseringsgrad.

Affärsutvecklingscheckarna för internationalisering ska användas till att köpa externa tjänster exempelvis konsulttjänster eller projektanställningar för:

- Marknadsundersökningar
- Partnersökningar
- Juridiska tjänster
- IPR och patentrådgivning

Du väljer själv från vem eller vilka tjänsten ska köpas ifrån. Stödet kan däremot inte användas för exempelvis generell affärsutveckling, materialinköp eller investeringar som har ett bestående värde, patentansökningar, delegationsresor i grupp eller marknadsföring.

För mer information angående internationalisering [klicka här](#)

För mer information angående produktutveckling av varor och tjänster [klicka här](#)

Gällande internationalisering så kan du ansöka om stöd från 50 000 - 250 000 kronor. För produktutveckling av varor och tjänster är motsvarande belopp 50 000 till 500 000 kronor. Det krävs en medfinansiering med 50 procent för båda programmen.

Lämna en intresseanmälan genom att [klicka här](#) (Syftet med intresseanmälan är att säkerställa att de grundläggande villkoren uppfylls. Uppfylls inte villkoren kan du inte gå vidare i processen.)

---

## Swedpartnership - etableringsstöd för satsningar på tillväxtmarknader

Swedfund har sedan starten av Swedpartnership 2009 hjälpt drygt 100 svenska små och medelstora företag att stärka sin konkurrenskraft genom att delfinansiera deras etableringar på tillväxtmarknader i Afrika, Asien, Latinamerika och Östeuropa utanför EU.

Efter dessa 4 framgångsrika år så har de nu fått ökade medel och möjlighet att ge upp till 1.7 miljoner kr i stöd när ett svenskt litet eller medelstort företag etablerar dotterbolag eller inleder distributions- eller leverantörssamarbeten med andra företag i tillväxtländerna. Liksom tidigare kan stödet i dagsläget sökas för investeringar i kompetensöverföring och utrustning i samarbetsföretaget.

**Det gäller dock för svenska företag att passa på nu om de vill etablera verksamhet i Kina – 2013 är sista året som stödet kan sökas för projekt i Kina!**

För mer information [klicka här](#)

---

## Are you ready for China?

Ta del av praktiska råd och tips från EU SME Centre genom att [klicka här](#) På sidan finner du bland annat den nyligen publicerade guiden "Are you ready for China?" som innehåller en serie diagnostiska affärsverktyg för nybörjare intresserade av handel mellan Europa och Kina.

## Viking Days

Den 22-23 april åker vi till Stockholm för att träffa kollegor från hela Norden. Syftet med dagarna är att utbyta företagsprofiler med varandra. Är du intresserad av nya nordiska kontakter och vill att vi tar med just din profil? Vid frågor kontakta Emma Göllas. Tel. 019-174800, alt. [e-post](#)

---

## Hannover Messe - Matchmaking

**9-11 april, Hannover Tyskland.**

För företag inom Industriell tillverkning, Material, Automation/robotik, Elektronik, Mikroelektronik, Informationsbehandling, Informationssystem, Energi.

[Klicka här för mer info och anmälan](#). Vid frågor kontakta Ana Bjelkman, Tel. 019-174883 alt. [e-post](#)



# Affärsnytt Europa

Enterprise Europe Network / ALMI Företagspartner Mälardalen AB

Köpmangatan 23-25, 702 23 Örebro

Tel: 019-17 48 00, Fax: 019-17 48 30

[e-post](#)

[Boka möte med oss](#)

[Tipsa vän/kollega](#)



[Avanmälan. Jag vill inte att ni skickar mig fler Affärsnytt Europa.](#)